

SYSTEM

international training center

Международная неделя коучинга

«Ниша для коуча. Как выбрать свою аудиторию и научиться с ней разговаривать на одном языке»

Марина Дэльмтт



Марина Дэльмтт

(г. Лилль, Франция - Москва)

Карьерный коуч с 2020 года, 500+ часов

Специализация в коучинге:

- **Карьерный коучинг**
- **Самоопределение взрослых профессионалов**
- **Развитие компетенций, необходимых для карьеры**

480 часов платных коуч сессий за 2021 год

**Карьерный консультант, 350+ часов
HR manager**



На каком этапе находитесь в продвижении?

- 1. Я только начинаю – все сложно**
- 2. Я уже понимаю с кем хочу работать, но пока продаж почти нет**
- 3. Я уже понимаю с кем хочу работать, продажи есть но пока нет результата как хотелось бы**
- 4. Я знаю с кем я работаю, понимаю, как находить клиентов, достигаю своих фин целей**

**Что для вас будет
хорошим результатом
нашей встречи сегодня?**





Про что сегодня:

1. Моя история выстраивания коучингового бизнеса
2. Алгоритм – как найти себя в продажах коучинга
3. Пример моего сайта, который продает
4. Топ 6 ошибок коуча



Моя история

2017-2019 – внутри корпоративный коуч. Расход: обучение продвижению – 50 000 руб. Доход – донейшен.

2020 - коуч фриланс. Расход: обучение продвижению, маркетинговое агентство, сайт и инста - 400 000 руб.
Доход с сентября с 30 000 начал расти каждый мес.

2021 – коуч фриланс. Расходы 10 000 мес., Доход 150-200 000 мес. + карьерный консалтинг

2022 - карьерный коуч и консультант. Расход 5 000 мес., Доход 100- 150 000 мес.

Икигай

Японский метод поиска «ценности жизни»



**Коучинг для вас инструмент для
решения проблемы клиента или ваша
основная экспертиза?**

Алгоритм

1. Определиться, что про ВАС, что вам ХОЧЕТСЯ, что ИНТЕРЕСНО, в чем есть ЭНЕРГИЯ, сформулировать гипотезы
2. Проверить гипотезы на рынке: искать клиентов под конкретные темы.
3. ЗАПИСЫВАТЬ, что говорит вам клиент:
 - Что происходит сейчас в его жизни
 - Какой результат он хотят получить
 - Почему для него это важно
 - Какие у него проблемы с достижением цели
4. Разработать продукт, который поможет решить проблемы клиентов
5. Использовать в коммуникации с клиентами то, что они вам говорят – просто и без заморочек





Коучинг и карьерный консалтинг

Помогу определиться с профессиональным направлением, выйти из тупика и начать любить рабочие понедельники

Карьерный коуч Марина Дэльмотт для русскоязычных, живущих в России, Европе, США

[Записаться на бесплатную встречу](#)





Мои клиенты

Работаю с русскоязычными людьми, живущими в Европе, Америке или России, которые хотят выстроить свой профессиональный путь.

Нам есть о чем поговорить, если:

- 1 -

Вам не нравится ваша работа, но есть обстоятельства или обязательства, которые вас ограничивают.

- 2 -

Считаете, что не справляетесь с вашими задачами, и хотите понять, что здесь не так.

- 3 -

Хотите развить свой проект и разобраться, как сфокусированно уделять ему время, как находить клиентов и стабильно зарабатывать на нем.

- 4 -

Любой пункт из перечисленных – но вы еще и живете за границей, а значит, добавляются дополнительные задачи для воплощения ваших целей.



Результат программы: за 4 сессии вы выбрали направление дальнейшего развития, поставили карьерную цель. У вас есть план перехода в новую тему.

1 этап: Самоанализ

Задание для самостоятельного выполнения №1: анализ своего прошлого профессионального опыта

Коуч-сессия №1: оценка текущей ситуации, формулирование своих желаний, потребностей

Задание для самостоятельного выполнения №2: поиск интересов и точек энергии в работе, разбор профессионального багажа

Коуч-сессия №2: поиск сильных сторон, талантов, ключевых компетенций

2 этап: Идеи

Задание для самостоятельного выполнения №3: упражнения для составления списка идей.

Коуч-сессия №3: преодоление внутренних барьеров, страхов и сомнений, консалтинг по идеям

3 этап: Исследование

Задание для самостоятельного выполнения №4: приоритизация идей, исследование лучших из них.

4 этап: Принятие решения

Коуч-сессия №4. Принятие решения, постановка цели, составление плана действий для реализации цели

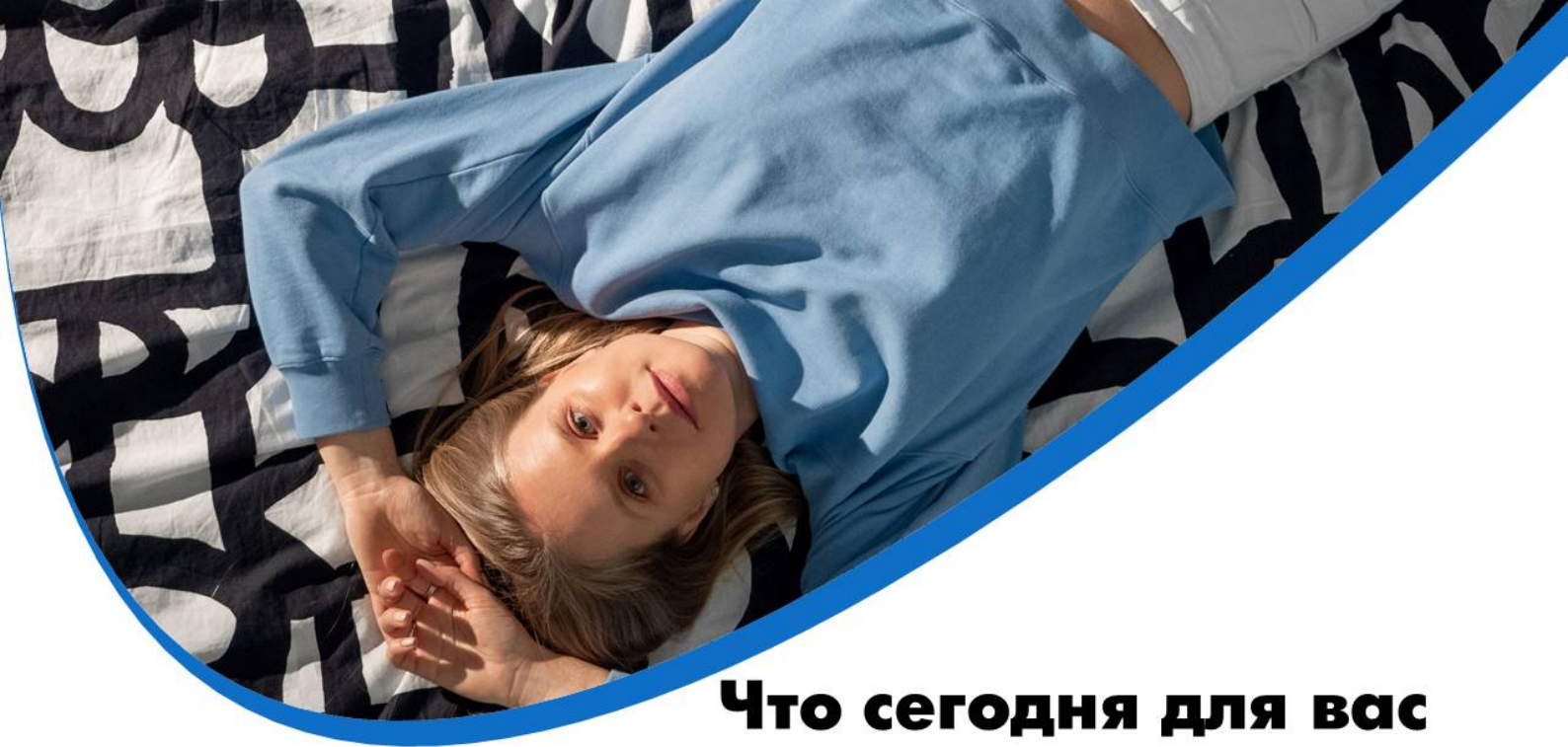
5 этап: Действия

Вы реализуете план действий, я остаюсь на связи в переписке.



Топ 6 ошибок коучей

1. Пытаться угадать, что хотят клиенты и что будут покупать
2. Принимать решение о нише как будто мужа выбираешь (если не навсегда, то надолго точно)
3. Идти учиться маркетингу, не понимая, а «я то про что»?
4. Не пробовать себя в темах, где нет у самого коуча результата
5. Думать, что есть то, как делать «правильно» и что точно даст результат\ копировать
6. Самому не работать с коучем и не понимать ценность «на собственной шкуре»



**Что сегодня для вас
было самым ценным?**

Расписание



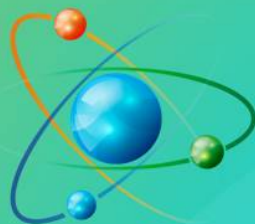
20 мая в 10:00, Марина Дэльмтт:
«Ниша для коуча. Как выбрать свою аудиторию и научиться с ней разговаривать на одном языке»



20 мая в 12:00, Пархомюк Елена
«Везде видеть коучинговый подход – это паранойя?»



22 мая в 12:00, от коуча МСС до выпускника базовой программы:
Fuck up nights



SYSTEM

international training center

Международная неделя коучинга

«Ниша для коуча. Как выбрать свою аудиторию и научиться с ней разговаривать на одном языке»

Марина Дэльмтт

